



ANDRA Sp. z o.o., z siedzibą w Warszawie jest stabilną firmą z ponad 25-letnim doświadczeniem na rynku i wyłącznie polskim kapitałem. Dostarcza rozwiązania i wsparcie w zakresie systemów wytwarzania chłodu i odzysku ciepła, wspierające energooszczędność oraz redukujące koszty eksploatacji i procesów produkcyjnych. Jest oficjalnym dystrybutorem marki EBARA - producenta układów absorpcyjnych.

poszukuje kandydata na stanowisko:

Regionalny Menedżer Sprzedaży

Branża: przemysłowe systemy chłodnicze, HVAC

Miejsce pracy: Warszawa

Zakres zadań:

- Sprzedaż produktów i rozwiązań z zakresu systemów chłodniczych HVAC (systemy freonowe i absorpcyjne)
- Pozyskiwanie i współpraca z klientami rynku przemysłowego
- Rozpoznawanie i definiowanie potrzeb Klientów oraz doradztwo w zakresie proponowanych rozwiązań HVAC
- Opracowywanie koncepcji przemysłowych układów chłodniczych i ich wycena
- Zarządzanie zespołem handlowym
- Monitorowanie rynku celem utrzymywania przewagi konkurencyjnej

Wymagania:

- Doświadczenie w sprzedaży systemów chłodniczych
- Doświadczenie w pozyskiwaniu i utrzymywaniu relacji z klientami z rynku przemysłowego
- Bardzo dobra znajomość rynku technologii chłodniczych
- Praktyczna umiejętność projektowania przemysłowych układów chłodniczych
- Łatwość budowania relacji handlowych, umiejętność negocjacji
- Mile widziane doświadczenie w zarządzaniu zespołem handlowym

Oferujemy:

- Dostęp do wiedzy o najnowszych technologiach
- Wsparcie techniczne
- Samodzielność działania
- Samochód służbowy, dodatkowe benefity, niezbędne narzędzia pracy

Aplikacje prosimy wysyłać na adres e-mail: m.swiatek@andra.com.pl

